



もう「新規開拓営業」で悩まない！

新規開拓・飛込み 営業の極意

熱血講師が
伝授！

明日から直ぐ出来る！成果が必ず出る！実践ノウハウ

できる営業社員が必ず実践している秘訣を公開！

- ★『もう営業は無理だ！』と挫折しそうな営業社員。
- ★売れない部下をどう指導したらよいか悩んでいる管理職。
- ★『なぜうちの営業は売れないんだ』と嘆いている社長さんも。

未曾有の不況に突入し、多くの営業現場は新規開拓に苦戦しているのが現状です。どんなに厳しい時代になろうとも、新規開拓を成功させるにはテクニックよりも原理原則を踏まえた営業の基本を重視した行動が大切です。

そこで本講座では、「明日からすぐできる！」「成果の出る！」新規開拓の実践スキルを学んでいただきます。是非この機会にご受講ください。



営業コンサルタント

浦上 俊司 氏

1963年生まれ。立命館大学経営学部卒。
(株)大阪リクルート企画で営業に携わり、ヘッドハンティングにて倉敷紡績(株)に契約プロ社員として転職。その後学習教材のフルコミッションセールスに転身。飛込み営業の奥深さを実感し、研究の結果独自のセールススタイルを構築し、全国1位を獲得。平成7年独立。現在、企業や各種団体等の研修・セミナーの講師として全国各地で活躍中。卓越した理論に定評があり、熱血コンサルタントとして人気がある。
【著書】「新規開拓営業の鉄則」

講座内容 > 真の新規開拓のプロを目指す！

- ◆新規開拓ができなくてプロといえるか！
- ◆それでいいのか！あなたの営業スタイル
- ◆壁を乗り越えるためのモチベーションアップ法
- ◆新規開拓・飛込み営業の壁を打ち破れ！
 - ・電話アタック、その前に
 - ・訪問時の心構えで勝負が決まる
 - ・飛込み訪問が怖くなくなる「さしみの法則」
 - ・「売れる・売れない」営業社員の違いはこれだ！
 - ・お客様の立場になって考えよう！
 - ・飛込み営業成功の極意

日時 平成23年6月22日(水)

13:30~16:30

会場 八戸商工会議所 4階 会議室

定員 70名(定員になり次第締切)

受講料 会員 2,000円 (非会員4,000円)

申込み 6月17日(金)までに下記申込書に受講料を添えて、指導課へお申込みください。(FAX可)

【TEL:43-5111/FAX:46-2810】

主催 八戸商工会議所
八戸中小企業相談所

【八戸商工会議所指導課 FAX▶46-2810】

※切り取らずにFAXして下さい。

平成23年 月 日

「営業社員セミナー」受講申込書

事業所名

所在地

電話番号

参加者名